

类别	课程
房地产经纪人职业素质与技能类	房地产交易政策法规
	房地产基础知识与交易流程
	金牌经纪人优质服务理念
	客户开发技巧
	房产勘察与带看技巧
	潜在客户分析与沟通技巧
	房产磋商与成交技巧
	经纪人商务礼仪
	经纪人时间管理
	经纪人心态管理